



**Creator of  
businesses &  
ideas that create  
value**

**Nationality:** USA

**Experience:** 25 years, 24  
years in Europe

**Languages:** English,  
Polish, and intermediate  
Spanish

## John Guziak

### **Serial Entrepreneur:**

An accomplished business development professional with 25 years experience in setting up and running companies in Poland and Romania and now Spain. Directly responsible for creating and directing three service companies from inception to profit stage one which was sold to Randstad. Led and coached international sales and management consulting teams to achieve best in class results recognized world-wide.

### **Developing Executive Leaders & Teams that want to Lead:**

Passionate about leading with values, John works side by side with Senior Leaders to understand the unique DNA of each team, then accelerates activities that help executive teams work inward, lobby upward, and deploy what they have learned cross functionally. Executive Team clients include in Europe: Credit Agricole Poland , BRE Bank Poland, Luxottica Spain & Germany, ING Bank and ING Insurance, Groupe SEB Spain.

### **Designing Award Wining Projects that get results:**

John is often asked to design Leadership and Sales Academies that are then implemented across the globe. These include: DHL CEE, Tech Data Europe, Grifols Europe, Danone/Nutricia Spain, Banc Sabadell Iberia

### **Inspiring others on stage**

John enjoys challenging and impacting through spoken speech. Seasoned presenter receiving 1<sup>st</sup> place awards in conferences across Europe. Recently presented key note outside speech "Roadmap for Success" for 900 dealers from 18 countries at John Deere biannual event in Paris.

### **Helping future generations to coach well.**

John is an adjunct professor at IE University where he teaches Project & Team Coaching to masters degree students. He designed the first Project Team Lab at the university increasing satisfaction rates of students.

## **Where John Adds Value**

- **Strategic Partner for Presidents & C Suite to help internalize strategy in the hearts and minds of 1, 10, or 10,000 people.**
- **Advisor for Sales Organizations to increase sales productivity thru field development**
- **Bridge Builder between different cultures in Europe**

# JOHN GUZIAK



**Creador de  
negocios e ideas  
con valor**

**Nacionalidad:** USA

**Experiencia:** 25 años, 24 años en Europa

**Lenguajes:** Inglés, Polaco y Español intermedio

## **Empresario:**

Un profesional experimentado en el desarrollo de negocio, con 25 años de experiencia en la creación y gestión de empresas en Polonia, Rumanía y ahora en España. Responsable directo de crear y dirigir tres compañías del sector servicios, desde su puesta en marcha hasta la etapa de generación de beneficios, una de ellas vendida a Randstad. Liderando y entrenando a equipos de consultores del área de ventas y management de carácter internacional, para alcanzar sus mejores resultados. Siendo reconocidos a nivel internacional

## **Desarrollo de Líderes Ejecutivos y a sus equipos:**

Realmente apasionado del liderazgo en valores, John trabaja al lado de los Líderes Senior para entender el ADN único de sus equipo, es entonces cuando impulsa actividades que ayudan a los equipos ejecutivos a trabajar, impulsar e implantar de manera funcional lo que han aprendido. Algunos de los Equipos Ejecutivos Europeos con los que ha trabajado: Credit Agricole Poland , BRE Bank Poland, Luxottica Spain & Germany, ING Bank and ING Insurance, Groupe SEB Spain.

## **Diseño de proyectos ganadores de Procesos de Adjudicación**

A menudo John participa en el diseño de Academias de Liderazgo y Ventas con una implementación internacional. Algunos casos de éxito: DHL CEE, Tech Data Europe, Grifols Europe, Danone/Nutricia España, Banco Sabadell Iberia

## **Retador de personas**

John disfruta retando e impactando en las personas en sus Conferencias. Experto conferenciante, ha sido reconocido como el 1er Conferenciante de Europa. Recientemente ha impartido una conferencia “Hoja de ruta para el éxito” para 900 dealers de 18 países, en el evento bianual de John Deere, en Paris.

## **Ayudar a las futuras generaciones a entrenar bien**

John es profesor adjunto del IE University donde imparte el programa Project & Team Coaching de los programas de Master. Él diseñó el primer programa Project Team Lab en la Universidad, incrementando el grado de satisfacción de los estudiantes.

## **Dónde Añade Valor John**

- Socio Estratégico para Presidentes y C Suite para ayudar a interiorizar la estrategia en “hearts and minds” de 1, 10, o 10,000 personas.
- Asesor de Organizaciones para aumentar la productividad de las ventas, acompañando en el campo.
- Constructor de puentes entre las diferentes culturas en Europa.